

Presseinformation

Neuss, den 24. Januar 2014

Sichere Unternehmens-Finanzierung 2014 – Praxistipps

Das Startercenter Rhein-Kreis Neuss unterstützt Unternehmen bei der Finanzierung mit drei Praxistipps in Form von Kompaktseminaren: Liquidität sichern, Unternehmen gezielt steuern, Bankgespräche erfolgreicher führen. Referent ist Carl-Dietrich Sander. Als ehemaliges Bank-Vorstandsmitglied und langjähriger Trainer und Berater für den Mittelstand vermittelt er praxisnahe Methoden und Werkzeuge für Unternehmer/innen.

„Diese Themen werden gerade für kleine und mittlere Unternehmen (KMU) in Zeiten von Basel III immer wichtiger“ betont Hildegard Fuhrmann vom Startercenter des Rhein-Kreises Neuss mbH. "Denn wer als Unternehmer/in frühzeitig aufkommende Probleme erkennt und entsprechend handelt, hat das Problem damit meistens bereits im Griff".

„Engpässe erst gar nicht entstehen lassen“ lautet der Untertitel des Startseminars zu Themen der Liquidität und der Finanzierung am 14. Februar 2014. Carl-Dietrich Sander beobachtet, dass viele Unternehmer/innen erst auf das Thema Liquidität achten, wenn diese bereits ein unternehmerischer Engpass geworden ist. Im Seminar gibt Sander praktische Hinweise zur Liquiditätssteuerung, die bereits am nächsten Tag in den Unternehmensalltag übernommen werden können.

"Die Betriebswirtschaftliche Auswertung, auch kurz BWA genannt, ist ein gut einsetzbares Instrument zur Steuerung des Unternehmens. Allerdings nur, wenn die BWA unternehmens-individuell gestaltet und genutzt wird" ist Sander's Überzeugung. Wie das für jedes Unternehmen aussehen kann, ist Thema des Seminars am 14. März 2014.

„Der entscheidende Erfolgsfaktor für erfolgreiche Gespräche mit dem Bankbetreuer ist die Vorbereitung“ erläutert Sander. Dafür ist es wichtig, die Erwartungen und auch die Denkweisen der Banken zu kennen. Über beide wird Sander am 11. April 2014 2013 informieren und Tipps für selbstbewusste Bankgespräche geben.

Alle drei Seminare finden im TZG Neuss, Königstraße 32 statt. „Mit dem Format des „Kompaktseminars“ über vier Stunden von jeweils 15.00 – 19.00h wollen wir auch Unternehmer/innen erreichen, die sich nicht einen ganzen Tag aus dem eigenen Unternehmen frei machen können“ so Sander. Die Seminare bilden einen sinnvollen „Dreiklang,“ können aber auch jeweils einzeln gut genutzt werden.

Detailinformationen zu den drei Seminaren und Anmeldeformulare im Internet unter www.finanzierung.cd-sander.de .

Informationen zum Verfasser

Vita

Bankkaufmann
Diplomkaufmann
Diplomierter
Bankbetriebswirt ADG
20 Jahre im Bankgeschäft mit Leitungsfunktionen:
stellv. Leiter Firmenkunden
Deutsche Bank-Tochter
Marktbereichsleiter Volksbank
Vorstandsmitglied Volksbank
Freiberuflicher
UnternehmerBerater seit 1998

Schwerpunkte

Finanzierung sichern
Liquidität steuern
Rating verbessern
Bankenkommunikation gestalten

Aktivitäten

Beratung
Moderation
Training
Veröffentlichungen

Vernetzung

KMU-Berater-Verband:
..Stellv. Vorsitzender
..Leiter Geschäftsstelle
Leiter Fachgruppe
Rating / Finanzierung
BdRA - Bundesverband der
Ratingadvisor und -analysten

Internet u.a.

www.bankgespraeche.de
www.rating-verbessern.de
www.strategiebaum.de
www.gedanke-der-woche.de
www.kmu-aktuell.de
www.methoden-fuer-kmu.de
www.unternehmer-austausch.de
www.kmu-checks.de
www.rezession-was-tun.de