

Presseinformation

Neuss, den 22. Juli 2013

Praxistipps für Unternehmen: Finanzierung – Rating – Bankgespräche

Praxistipps für drei unternehmerische Chefaufgaben bietet das neue Seminarprogramm des Startercenters Rhein-Kreis Neuss an: Finanzierung sichern, Rating verbessern, Bankgespräche erfolgreicher führen. Referent ist Carl-Dietrich Sander. Als ehemaliges Bank-Vorstandsmitglied und langjähriger Trainer und Berater für den Mittelstand kennt er beide Seiten des Besprechungstisches.

„Damit bieten wir Themen an, die bisher in unserem Seminarangebot für Existenzgründer/innen und Unternehmer/innen nicht enthalten waren“ erläutert Hildegard Fuhrmann von der Wirtschaftsförderungsgesellschaft Rhein-Kreis Neuss und betont: „Wir glauben, dass diese Problemstellungen gerade für kleine und mittlere Unternehmen (KMU) in Zeiten von Basel III immer wichtiger werden“.

„Engpässe erst gar nicht entstehen lassen“ lautet der Untertitel des Startseminars zu Fragen der Liquidität und der Finanzierung am Mittwoch, 14. August 2013. Sander beobachtet, dass viele Unternehmer/innen erst auf das Thema Liquidität achten, wenn diese bereits ein unternehmerischer Engpass geworden ist. „Wer die Aufgabe Liquiditätssicherung im Blick hat, kann vieles rechtzeitig steuern“ so der Referent überzeugt. Im Seminar gibt er dazu praktische Hinweise, die bereits am nächsten Tag in den Unternehmensalltag übernommen werden können.

Rating ist nicht nur eine Bewertungs-Methode der Banken, sagt Sander, sondern auch eine Chance, mit diesem „Bonitäts-Check“ Impulse für Verbesserungen im Unternehmen zu erarbeiten. Deshalb wird Sander am Dienstag, 24. September 2013 die Fragen und Kriterien der Ratingsysteme darstellen und aufzeigen, wie diese im Unternehmen genutzt werden können.

„Der entscheidende Erfolgsfaktor für erfolgreiche Gespräche mit dem Bankbetreuer ist die Vorbereitung“ betont Sander. Dafür ist es wichtig, die Erwartungen und auch die Denkweisen der Banken zu kennen. Über beide wird Sander am Dienstag, 17. Dezember 2013 informieren und Tipps für selbstbewusste Bankgespräche geben.

Alle drei Seminare finden im TZG Business-Center Neuss, Königstraße 32 in Neuss statt. „Mit dem Format des „Kompaktseminars“ über vier Stunden von jeweils 15 – 19 Uhr wollen wir auch Unternehmer/innen erreichen, die nicht einen ganzen Tag aus dem eigenen Unternehmen fern bleiben möchten“ so Sander. Die Seminare bilden einen sinnvollen „Dreiklang“ können aber auch jeweils einzeln gut genutzt werden.

Detailinformationen zu den drei Seminaren und Anmeldeformulare gibt es im Internet unter www.finanzierung.cd-sander.de.

Informationen zum Verfasser

Vita

Bankkaufmann
Diplomkaufmann
Diplomierter
Bankbetriebswirt ADG
20 Jahre im Bankgeschäft mit
Leitungsfunktionen:
stellv. Leiter Firmenkunden
Deutsche Bank-Tochter
Marktbereichsleiter Volksbank
Vorstandsmitglied Volksbank
Freiberuflicher
UnternehmerBerater seit 1998

Schwerpunkte

Finanzierung sichern
Liquidität steuern
Rating verbessern
Bankenkommunikation gestalten

Aktivitäten

Beratung
Moderation
Training
Veröffentlichungen

Vernetzung

KMU-Berater-Verband:
..Stellv. Vorsitzender
..Leiter Geschäftsstelle
Leiter Fachgruppe
Rating / Finanzierung
BdRA - Bundesverband der
Ratingadvisor und -analysten

Internet u.a.

www.bankgespraeche.de
www.rating-verbessern.de
www.strategiebaum.de
www.gedanke-der-woche.de
www.kmu-aktuell.de
www.methoden-fuer-kmu.de
www.unternehmer-austausch.de
www.kmu-checks.de
www.rezession-was-tun.de